

Sälj- och Marknadsansvarig

Vill du arbeta med att bidra till att underhålla och bevara jordklotets absolut dyrbaraste resurs? Amphi-tech erbjuder unika och innovativa lösningar för drift och underhåll av dricksvattenanläggningar och du kommer att få vara med på en expansiv resa med ett företag som har stora ambitioner och innovationer på gång.

I rollen som Sälj- och Marknadsansvarig kommer du att ha det övergripande ansvaret att strukturera och implementera Amphi-techs erbjudande på den svenska och europeiska marknaden. Med ena foten i de expansiva marknadsplanerna och den andra foten i försäljningen kommer du att vara med och vidareutveckla den långsiktiga strategin och för dina kollegor visualisera företagets mål och hur de ska uppnås. Du kommer att bli en ovärderlig resurs för företaget med att bistå ledningen med beslutsunderlag, affärsmodeller, marknadsanalyser samt vara ansvarig för Amphi-techs fortsatta lansering på den europeiska marknaden. Du är Amphi-techs ansikte utåt och antar rollen som företagets språkrör för kommande satsningar och investeringar på marknaden. Tjänsten innebär även parallellt ett försäljningsansvar och en del resande då du kommer att genomföra många givande möten med kunder runtom i Sverige men även utomlands.

Tjänsten utgår ifrån Amphi-techs huvudkontor i Åsbro så vi ser gärna att du bor i Örebro med omnejd.

Vi söker dig som har en mångårig bakgrund inom både marknad och försäljning. Du har lätt att se synergier och samspelet mellan de båda och hur man på ett effektivt sätt kommunicerar företagets strategier och erbjudanden både internt och externt. Du har lätt för att formulera dig i både tal och i skrift och du har en självklar affärsmässighet med en övertygande och trovärdig personlighet. Du är noggrann och strukturerad i ditt arbete och dina tankar och idéer kommuniceras på ett klart och tydligt sätt. Vidare är du en ambitiös och god kollega som värdesätter och förstår vikten av ömsesidig respekt och lojalitet mot dina kunder och kollegor. Du brinner för att utvecklas som person och att samtidigt vara med och vidareutveckla företaget du jobbar för.

Du erbjuds en mycket spännande roll i ett stabilt och välmående företag. Med din hjälp vill man utvecklas till den ledande aktören i Europa inom underhåll av dricksvattenanläggningar. Amphi-tech erbjuder stora möjligheter till personlig utveckling i en bransch där hållbarhet, kvalitet och miljö värdesätts. Du kommer att arbeta i en mycket inspirerande miljö där alla drivs av att bidra till vår gemensamma framtid. Amphi-tech är ett företag i framkant gällande innovation och produktutveckling och du kommer att kunna vara trygg och självsäker i kommunikationen mot marknaden och kunderna tack vare Amphi-techs starka varumärke och patenterade, innovativa produkter och lösningar.

Är det dig vi söker? Skicka in din ansökan redan idag då urval sker löpande. Amphi-tech har valt att samarbeta med Made For Sales i denna rekrytering och vid frågor är du varmt välkommen att kontakta Made for Sales rekryteringskonsult Andreas Gade på telefon 0720 680 198.

Sedan 1998 har Amphi-tech varit ett ledande företag inom besiktning, underhåll, utredning och projektering av vattenreservoarer och andra vattenbyggnader. Bland företagets uppdragsgivare finns kommuner och andra dricksvattenproducenter, Fastighetsverket, Trafikverket, vattenkrafts- och kärnkraftindustrin med flera. Amphi-tech bedriver bland annat verksamhet i Norge, Finland, Danmark, Island, Belgien och Nederländerna. Verksamhet handlar till stor del om att skapa en säker miljö för dricksvatten och att aldrig kompromissa med kvalitén och säkerheten.